

圧倒的な成果を上げる「住宅営業の極意」開催決定！

**なぜ、ナチュラルハウスの営業は、
ベテラン社員・新人に関係なく、
誰もが年間10棟以上の、
受注が獲れているのか？**

新卒の営業でも
初年度で8棟以上の
受注を獲得して
います！！

先行申込特別価格のご案内

開催：2019年5月9日（木）10日（金）

時間：1日目 13:00～17:00

2日目 10:00～17:00



通常価格：1名様 32万円（税別）・追加1名様 10万円（税別）

↓↓4月19日（金）までに申し込まれた方限定の特別価格↓↓

先行申込：1名様28万円（税別）・追加1名様はなんと無料！

たった5年で年間受注150棟体制へ 「売れる営業組織」を作り上げた秘密

今から8年前、年間受注5棟程度だったナチュラルハウスに入社し、初年度25棟の受注を獲得し組織拡大へのスタートを切る。その後、3年間で営業4名の組織を作り上げ年間60棟まで成長。そこから新卒採用へとシフトし、新卒社員1人あたりの年間受注7棟、2年目スタッフは年間12棟の受注ができる組織を形成し、現在150棟完工の会社へと成長させた山成氏。現在は、広島市の西本ハウスの代表取締役として年間50棟の組織を運営している。今回の研修では、その山成氏が「住宅営業の真髄」を包み隠さずお伝えさせていただきます。



↑ 大人の研修です！！

※3月22日（金）までの早期申込特典あり！

特別企画 ナチュラルハウス・西本ハウスの営業手法を徹底解剖

ナチュラルハウス 山成式・住宅営業実践塾

圧倒的な成果を上げる「住宅営業の真髄」を全て公開！

研修メニュー ※研修内容は参加者に合わせて変更する場合があります。

- ①売れる住宅営業のマインド・スキル・商談の極意
- ②山成式「売れる住宅営業のセールスフロー」解説
- ③山成式「信頼を獲得するセミナー開催の極意」の解説
- ④自社の強みを徹底解剖&再構築してセールスに活かす！

ポイント!!

限定
10名様
先着順受付

※

「これから営業をはじめの方」「はじめたけどどうも行かない方」でも大丈夫！

※こんな方が参加されると、とても参考になります！

- ナチュラルハウス・西本ハウスの営業の流れをじっくり研究したいという方
- 今は年間受注5棟以下だけど、これから積極的に展開したい！という方
- セールスが苦手でなかなか成果を上げられないとお感じの方
- 自社の強みがイマイチ良く分かっていない・・・とお感じの方
- 2日間で圧倒的な営業力を身に付けたい！という方
- 営業素人でも安定的に受注できる営業手法を社内に落とし込みたいとお考えの方

開催要項【先行申込限定案内】

日程：2019年5月9日（木）・10日（金）

時間：初日13:00～17:00 / 2日目10:00～17:00

費用：1名様32万円（税別） / 追加1名様につき10万円（税別）

住宅営業マスター 2日間

4月19日までに申込の場合：1名様28万円（税別）・追加1名前はなんと無料！！

場所：広島駅周辺 ※詳しいご案内はお申込み確認後ご案内させていただきます。

お申込みは今すぐFAXにて受付いたします。

FAX 092-412-1882 まで！

参加特典
最新営業ツール
プレゼント！

貴社名			
ご住所			
参加者		役職	
参加者		役職	
TEL		FAX	



株式会社エンドロール 担当：長畑雅郎（ナガハタ）
〒812-0011 福岡県福岡市博多区博多駅前 2-10-12-1008
TEL:092-412-1881 / FAX:092-412-1882

株式会社エンドロール 福岡



※住宅営業初心者の方でも、しっかりと学んで実践できる内容ですのでご安心ください。
また、住宅営業に自信のある方でも、圧倒的な成果を手にするヒントが入ります。